



Masz bazę klientów i nic z nią nie robisz,
bo w firmie nie ma osoby, która może się tym zająć?
Nie chcesz tworzyć nowego stanowiska pracy do tego celu?
Nie jesteś przekonany czy ponowny kontakt z klientem ma sens?

WARIANT 1 – WERYFIKACJA

- ▶ Zweryfikujemy i usystematyzujemy Twoją bazę danych
- ▶ Skontaktujemy się z każdą osobą dla ustalenia jej statusu
 - ▶ Przeprowadzimy segmentację klientów

WARIANT 2 – ANALIZA POTRZEB

- ▶ Zbadamy aktualne potrzeby klientów i zaproponujemy spotkanie w salonie w celu m.in.: przedstawienia oferty zakupu samochodu, zaproszenia na jazdę próbną lub premierę modelu, zakupu lub przedłużenia polisy ubezpieczeniowej, wykonania przeglądu gwarancyjnego lub okresowego, przedstawienia oferty zakupu akcesoriów

WARIANT 3 – WYMOGI FORMALNE

- ▶ Wypełnimy obowiązek informacyjny RODO



- >> SPRAWDŹ SIŁĘ SWOJEJ BAZY <<
- >> TWÓRZ OKAZJE SPRZEDAŻOWE <<
- >> DOPEŁNIJ FORMALNOŚCI <<

**SKORZYSTAJ Z NASZEJ
KOMPLEKSOWEJ OFERTY
LUB Z WYBRANYCH
WARIANTÓW!**

OTAWA GROUP – GRUPA DORADCZA

ul. Grzybski 16, 40-560 Katowice

tel. 32 253 67 14

biuro@otawagroup.pl

www.otawagroup.pl

